

Інформаційна довідка щодо участі у публічних закупівлях Туніської Республіки

Назва країни	Туніська Республіка
Правові підстави для участі в публічних закупівлях для українських компаній	<p>Українські компанії беруть участь в публічних закупівлях на загальних засадах, відповідно до положень Декрета №2014-1039 від 13 березня 2014 року.</p> <p>Зокрема, учасник має документально підтвердити своє фінансове положення, надати посилання на історію попередніх виконаних контрактів. До участі у тендері та укладенню контрактів не допускаються представники, які протягом останніх 5 років обіймали посади державної служби у сфері публічного адміністрування та на виробничих підприємствах, що можуть бути постачальниками товарів/послуг у рамках тендера.</p> <p>До участі у тендері допускаються кандидати, які забезпечили подачу таких документів:</p> <p>Довідка про сплату податків, видану офіційним компетентним органом.</p> <p>Сертифікат, що учасник не перебуває у стані банкрутства.</p> <p>Офіційну заяву учасника про не перебування у стані банкрутства.</p> <p>Офіційну заяву про добросовісну участь у тендерному процесі.</p> <p>Офіційну заяву, що учасник не обіймав протягом останніх 5 років посад державної служби у сфері публічного адміністрування (управління) та на виробничих підприємствах, що можуть бути постачальниками товарів/послуг у рамках тендера.</p> <p>Інші документи, згідно тендерних умов.</p> <p>Компанії повинні відповідати усім критеріям оголошеного тендера.</p> <p>Місцева регламентація щодо закупівель та державних контрактів вимагає дотримання 3 основних принципів:</p> <ul style="list-style-type: none">• Рівноправність кандидатів на закупівлі.• Прозорість процедур державних закупівель на всіх етапах.• Конкурентність. <p>Згадані вище принципи гарантуються шляхом виконання таких правил:</p>

	<ul style="list-style-type: none"> • Недискримінаційний підхід по відношенню до кандидатів на державні закупівлі. • Незаангажованість публічного замовника. • Прозоре інформування про процедури державних закупівель та моніторинг їх чіткого дотримання. • Надання відповідей та пояснень на запитання та уточнення на загальних засадах.
Загальний річний обсяг ринку публічних закупівель	Державні закупівлі (товари, послуги, дослідження та роботи) в Тунісі становлять близько 30% державного бюджету.
Джерела опублікування оголошень про публічні закупівлі	<p>Спеціалізовані веб-платформи: www.marchespublics.gov.tn</p> <p>www.tuneps.tn</p> <p>Туніські медіа ресурси, офіційні веб-сторінки організацій, що здійснюють публічні закупівлі.</p>
Електронні платформи	<p>www.marchespublics.gov.tn</p> <p>www.tuneps.tn</p>
Процедури проведення тендерів	<p>Процес здійснення державних закупівель складається з таких етапів:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Публікація онлайн оголошення про проведення тендера (оголошення розміщується на веб-платформі www.marchespublics.gov.tn або www.tuneps.tn, у деяких випадках на офіційних веб-сторінках установ та у ЗМІ). 2. Підготовка та подача (зазвичай в онлайн режимі) тендерної пропозиції. Тендерна пропозиція складається з двох частин: технічна пропозиція та фінансова пропозиція. Якщо тендер проводиться в офлайн-режимі (спрощена процедура, що може застосовуватися для публічних закупівель малого обсягу), технічна та фінансова пропозиції подаються кожна в окремому закритому конверті, після чого вкладається у третій конверт на якому проставляються реквізити тендера.

	<p>3. Публічне відкриття поданих пропозицій (здійснюється постійно діючою комісією у складі 3 осіб).</p> <p>4. Опрацювання поданих пропозицій та визначення переможця тендера (оцінювання поданих пропозицій складається з двох етапів: оцінка відповідності поданих документів та оцінка технічної і фінансової складової).</p> <p>5. Укладення контракту.</p> <p>Оголошення про проведення тендера може бути публічним або закритим. Оголошення оприлюднюється не пізніше ніж за 30 днів до початку тендерного процесу (може бути зменшено до 15 днів, у разі термінових закупівель та невідкладних закупівель у сфері нацбезпеки та оборони). Учасником тендера вноситься банківська гарантія, яка утримується організатором до моменту оголошення тендерною комісією (Commission Supérieure des Marchés) його результатів. Тендерна гарантія складає від 1% до 10% від суми контракту. Термін дієвості тендерної пропозиції - від 60 до 120 днів.</p> <p>Тендер може бути цілісним, або складатися з декількох частин (лотів). Кількість лотів у яких може приймати участь один учасник регламентується умовами конкретного тендеру.</p> <p>Товари туніського походження мають 10% цінову перевагу у порівнянні з іноземними, що враховується під час визначення переможця.</p>
<p>Порогові значення предмета закупівлі товару, послуг та робіт в залежності від рівня державних органів (центральний, регіональний, зі спеціальним статусом)</p>	<p>Порогові значення для державних закупівель малого обсягу (застосовується спрощена процедура для захисту малих підприємств):</p> <p>Публічні роботи: від 200 тис. до 500 тис. туніських динар</p> <p>Дослідження, товари та послуги у сфері ІТ: від 100 тис. до 200 тис. туніських динар</p> <p>Товари та послуги в інших секторах: від 100 тис. до 300 тис. туніських динар</p> <p>Замовлення досліджень в інших секторах: від 50 тис. до 100 тис. туніських динар.</p>
<p>Основний закон, що регулює публічні закупівлі</p>	<p>Декрет №2014-1039 від 13 березня 2014 року (повний текст документа).</p>