

Рекомендації для українських постачальників щодо участі в публічних закупівлях Сполученого Королівства Великої Британії та Північної Ірландії

Підготовлено в рамках виконання проєкту ЄС «Підтримка реформ сфери публічних закупівель в Україні»

Загальна інформація

31 січня 2020 року 23:00 Сполучене Королівство Великої Британії та Північної Ірландії офіційно вийшло зі складу Європейського Союзу, однак, знадобився майже рік перехідного періоду для проведення домовленостей та врегулювання усіх питань щодо міжнародних торговельно-економічних відносин, в тому числі щодо міжнародних зобов'язань Великої Британії в сфері публічних закупівель. Протягом цього перехідного періоду у Великій Британії застосовувалось право Європейського Союзу.

Починаючи з 1 січня 2021 року договори ЄС перестали мати пряму дію в Великій Британії, за винятком Північної Ірландії, закупівлі нижче порогового значення більше не повинні відповідати «загальним принципам Договору ЄС», незалежно від того, чи будуть ці контракти укладатися в транскордонний інтерес для постачальників в країні-члені ЄС. Єдиний виняток стосується Північної Ірландії. Відповідно до Протоколу Північної Ірландії загальні принципи Договору ЄС продовжують застосовуватися до закупівель нижче порогового значення, які представляють транскордонний інтерес і які припускають поставку товарів в Північну Ірландію. Система публічних закупівель Великої Британії базувалась на загальноприйнятих в ЄС правилах, а також внутрішньому законодавстві.

Слід зазначити, що ще наприкінці 2020 року представники Палати Лордів Великої Британії заявили про необхідність суттєвого реформування та оновлення сфери публічних закупівель, головною метою чого є пришвидшення та спрощення процесу закупівель, підтримка реалізації пріоритетів політики державного сектору, в тому числі забезпечення економічного зростання, відновлення після пандемії Covid-19 та підтримка переходу до чистого нульового викиду вуглецю. Слід зазначити, що більше третини усіх державних витрат (це біля 290 млрд. фунтів стерлінгів щорічно) припадає на закупівлі державного сектору.

Згідно нової програми усі закупівельні органи повинні враховувати в своїй закупівельній діяльності ключові національні пріоритети наряду з іншими місцевими пріоритетами:

- створення нових підприємств, нових робочих місць та знань;
- розширення можливостей для підприємництва та допомога новим та/чи малим підприємствам у зростанні, підтримка економічного зростання та бізнес-ініціативи;
- розширення можливостей працевлаштування;
- розширення можливостей для навчання, особливо в сферах, де спостерігається постійна нестача знань або у швидкозростаючих галузях.
- боротьба зі зміною клімату та скорочення відходів:
- сприяння досягненню обов'язкової цілі Уряду Великої Британії щодо скорочення викидів парникових газів до нуля до 2050 року;
- скорочення відходів, підвищення ефективності використання ресурсів та сприяння переходу до економіки замкненого циклу;
- визначення та пріоритезація розвитку в сфері сталих закупівель з метою отримання додаткових екологічних вигод;
- Підвищення різноманіття постачальників, інновацій та сталості:
- створення більш різноманітного ланцюга поставок для виконання контрактів, який підтримуватиме в тому числі стартапи, малий та середній бізнес (далі – МСП), а також добровільні громадські та соціально орієнтовані організації, в тому числі благодійні,

при веденні бізнесу в державному секторі;

- зростання інновацій та використання передових технологій та бізнес-моделей по всьому ланцюгу поставок для надання більш дешевих та/чи більш якісних товарів та послуг та заохочення більш широкого використання інновацій;
- участь в розробці масштабованих та перспективних нових методів модернізації доставки та підвищення продуктивності тощо.

Окрім цього, закупівельні органи повинні переглянути чи відповідає їх закупівельна політика визначеним ключовим завданням нової програми, та в разі потреби – узгодити її з новими вимогами. Окрім цього, важливий акцент в Програмі робиться на необхідності організаційного забезпечення відповідності принципу оптимального співвідношення ціни та якості.

Ці всі міркування та чисельні дискусії зумовили підготовку повністю нової комплексної редакції Закону про закупівлі.

Після складних процедур публічного обговорення та погодження, 26 жовтня 2023 року новий Закон про закупівлі отримав королівський дозвіл та став парламентським актом¹ (законом), скасовуючи при цьому діючі закони ЄС про закупівлі. У ньому встановлені нові правила та процедури для центральних урядових відомств, їхніх адміністративних органів, органів місцевої влади та інших організацій державного сектору під час вибору постачальників і укладення контрактів, вартість яких перевищує певні порогові значення.

Наразі розробляється нова централізована цифрова платформа закупівель. Новий Закон вимагає розробку подальших законодавчих актів для впровадження централізованої платформи та надання додаткової інформації щодо вмісту, необхідного для повідомлень. Очікується що Парламент представить це законодавство навесні 2024 р, а новий режим набуде сили в жовтні 2024 р.

До цього часу планується максимально узгодити підзаконні акти, а також продовжити масштабну програму консультацій та навчання учасників ринку².

Сполучене Королівство, як ключовий ігрок в міжнародних відносинах, продовжуватиме виконання своїх міжнародних зобов'язань щодо державних закупівель, які містяться в договорах, які вона підписала. Це включає Угоду Світової організації торгівлі (СОТ) про державні закупівлі (GPA), Угоду про торгівлю та співпрацю (ТСА) з ЄС та ряд інших угод.

Між Україною та Сполученим Королівством також підписано двосторонню Угоду про політичне співробітництво, вільну торгівлю і стратегічне партнерство між Україною та Сполученим Королівством Великої Британії і Північної Ірландії, яка набула чинності 1 січня 2021 року. Нею передбачено забезпечення взаємного доступу до ринків державних закупівель на основі принципу національного режиму на загальнодержавному, регіональному та місцевому рівнях для державних контрактів та договорів концесії у традиційних галузях економіки, а також у комунальному господарстві.

Зазначена Угода застосовується також до державних контрактів на виконання робіт, постачання товарів та надання послуг, а також до контрактів у комунальному та інфраструктурному секторах та до договорів концесії на виконання робіт та надання

¹ [Royal Assent Heading \(Prorogation\) - House of Lords Business - UK Parliament](#)

² [Transforming Public Procurement - Official learning and development offer for central government and the wider public sector \(publishing.service.gov.uk\)](#)

послуг.

Угода передбачає взаємну симетричну лібералізацію доступу до державних контрактів України та Сполученого Королівства Великої Британії і Північної Ірландії на засадах прозорості, недискримінації, пропорційності та рівного ставлення. Документ встановлює порогові значення для застосування відповідного законодавства, котрі будуть переглядатися кожні два роки.

Закон запроваджує новий режим відбору постачальників, заснований на таких принципах, як недискримінація, справедливе ставлення, співвідношення ціни та якості, максимізація суспільної користі, прозорість і чесність. Хоча співвідношення ціни та якості залишатиметься основною метою закупівель, законопроект вимагатиме від покупців державного сектору широкої точки зору та врахування національних стратегічних пріоритетів, викладених у Заяві про національну політику закупівель (NPPS)³.

NPPS передбачає, що органи державної влади повинні розглянути ширші суспільні вигоди, такі як створення нових (місцевих) робочих місць, боротьба зі зміною клімату, покращення різноманітності їхніх постачальників та інновації протягом усього процесу закупівель. Це також дозволяє владі розглядати підтримку пріоритетів місцевої громади через державні закупівлі.

Закон об'єднає чинні чотири набори правил, які транспонують директиви ЄС у законодавство Королівства, в єдиний режим. Це охоплюватиме правила для:

- державних контрактів, укладені більшістю центральних урядових відомств, їхніми відомствами та державним сектором у цілому, включаючи місцеві органи влади, органи охорони здоров'я та школи;
- контрактів на комунальні послуги, укладені комунальними підприємствами, які працюють у секторах водопостачання, енергетики та транспорту. Він не охоплює приватні комунальні підприємства, що працюють на конкурентному ринку;
- концесійних контрактів на постачання робіт або надання послуг, коли органи державної влади надають постачальнику право використовувати роботи або послуги оборонні та безпекові контракти.

Закон буде застосовуватися до закупівель децентралізованими органами влади Уельсу та Північної Ірландії. Проте Шотландія зберігає свою власну правову базу, тоді як закон передбачатиме механізми спільних і транскордонних закупівель із шотландськими замовниками.

Закон регулюватиме процес закупівлі протягом усього життєвого циклу контракту: від моменту, коли державний орган (замовник) вирішує, чи купувати і що купувати, через відбір учасників, зважування їхніх пропозицій, до укладання контракту та моніторингу продуктивності до кінцевої точки.

Підвищені вимоги до прозорості за новим режимом «повідомлення» охоплюють весь життєвий цикл закупівель. Це включатиме завчасну публікацію інформації про майбутні закупівлі та оприлюднення нових контрактних можливостей, результатів закупівель та інформації про виконання контракту.

³ [NPPES \(hhs.gov\)](https://www.npps.gov.uk/)

Нові порогові значення

Тип контракту	Порогове значення (фунти стерлінгів)
1. Контракт на оборону та безпеку, який є контрактом на виконання робіт на суму	5 336 937
2. Контракт на оборону та безпеку, який є концесійним контрактом	5 336 937
3. Контракт на оборону та безпеку не в пунктах 1, 2 або 8	426 955
4. Контракт на комунальні послуги, який є контрактом на виконання робіт	5 336 937
5. Контракт на комунальні послуги, який є легким контрактом	884 720
6. Контракт на комунальні послуги не в пункті 3, 4 або 5	426 955
7. Контракт Light touch, який є концесійним контрактом	5 336 937
8. Контракт Light touch не в пункті 5 або 7	663 540
9. Концесійний договір не пунктах 2, 6 або 7	5 336 937
10. Контракт на виконання робіт не в пункті 1, 4 або 9	5 336 937
11. Контракт на поставку товарів, послуг або робіт центральному урядовому органу, який не входить до жодного іншого пункту	138 760
12. Контракт на поставку товарів, послуг або робіт субцентральному урядовому органу, який не входить до жодного іншого пункту	213 477

Значна увага на сьогодні в Корлівстві приділяється необхідності суттєвого підвищення використання цифрових технологій на всіх етапах процесу закупівлі - від планування закупівель до його виконання, - з метою підвищення прозорості та відкритості даних відповідно до вимог Стандарту відкритих даних по контрактам (OCDS), який в

обов'язковому порядку планується впровадити для всіх закупівельних організацій.

У цьому ж контексті є також завдання створення єдиної для Королівства цифрової платформи для реєстрації усіх учасників, а також створення загального переліку недобросовісних постачальників тощо.

З 1 січня 2021 запрацювала нова платформа Find a Tender⁴, замінивши тим самим Офіційний журнал ЄС (TED). Ця платформа передбачена для пошуку та подачі пропозицій на контракти високої вартості у Великій Британії (зазвичай понад 138 760 фунтів стерлінгів з ПДВ)

Для тендерів нижче цієї суми існує платформа Contracts Finder⁵, що дозволяє шукати інформацію про контракти на суму понад £12 000 (включаючи ПДВ) з урядом та його установами.

В свою чергу, Шотландія, Уельс та Північна Ірландія мають власні веб-сайти, присвячені державним закупівлям. Це:

- Public Contracts Scotland⁶ для можливостей з органами державного сектору в Шотландії;

Supplier Finder – це каталог постачальників для державного сектору Шотландії. Він базується на інформації, яка вже зберігається в Public Contracts Scotland, дозволяючи постачальникам надавати покупцям детальну інформацію щодо товарів, робіт або послуг, які вони можуть надати державному сектору. Послуга також сприятиме з'єднанню бізнесу державного та приватного секторів.

Покупці використовують цей інструмент, щоб знайти постачальників для цінових пропозицій з низькою вартістю/низьким ризиком. Заповнення профілю пошуку постачальників може підвищити шанси на те, що під час реєстрації буде надіслано «Швидку пропозицію». Вони також можуть використовувати інформацію для аналізу конкретних ринків поставок.

Для внесення до каталогу пошуку постачальників, необхідно створити профіль пошуку постачальників, заповнивши коротку форму та (за бажанням) завантаживши логотип компанії/адресу веб-сайту.

Покупці можуть використовувати різні параметри для пошуку в каталозі пошуку постачальників у Public Contracts Scotland. Якщо профіль компанії відповідає їх параметрам, необхідний профіль буде доступний для них.

Програма пошуку постачальників безкоштовна як для постачальників, так і для покупців.

Посилання на сторінку деталей пошуку постачальників можна знайти на панелі керування постачальника, до якої можна отримати доступ під час входу в Public Contracts Scotland.

- Sell2Wales для можливостей співпраці з державними органами в Уельсі.

Пошук контрактів з державним сектором:

Sell2Wales.gov.wales⁷ — це безкоштовний онлайн-сервіс, який публікує контракти та можливості від державного сектору Уельсу. Sell2Wales також публікує можливості субпідряду з організаціями приватного сектору, як правило, з тими, які успішно

⁴ [Find a Tender \(find-tender.service.gov.uk\)](https://find-tender.service.gov.uk)

⁵ [Contracts Finder - GOV.UK \(www.gov.uk\)](https://www.gov.uk)

⁶ [Home - Public Contracts Scotland](https://www.pcs.gov.uk)

⁷ [sell2wales: Welcome to Sell2Wales - Sell2Wales \(gov.wales\)](https://sell2wales.gov.wales)

виграли контракт з державним сектором. Він також інформуватиме вас про інші масштабні проекти, які відбуваються в Уельсі.

Після реєстрації на сайті Sell2wales компанія може створити профіль сповіщень, який ініціює автоматичне повідомлення на зазначену поштову скриньку з інформацією про можливості контрактів, які відповідають зазначеному бізнес-сектору.

Business Wales регулярно проводить семінари про те, як зареєструватися та якнайкраще використовувати веб-сайт Sell2wales. Курси є безкоштовними.

- eSourcing NI⁸ та eTendersNI⁹ для можливостей з органами державного сектору в Північній Ірландії.

Процедури закупівель.

Задачею нового законодавства також постала оптимізація наявних процедур закупівель та скорочення з семи наявних (в тому числі які рідко використовуються, як то «творчі конкурси» та «інноваційне партнерство») до трьох:

нова гнучка конкурентна процедура (схожа на існуючу «Light Touch Regime»);

відкрита процедура для більш простих закупівель «з полиць»;

процедура, схожа на існуючу переговорну процедуру з прямим присудженням.

Окрім цього, вдосконалено та розширено можливості використання динамічних систем закупівель (так звана «DPS+») яка може використовуватись для всіх видів закупівель (не тільки для загальноживаних товарів та послуг).

В поки що діючому законодавстві про публічні закупівлі існує сім процедур закупівель (як це відповідало Директивам ЄС):

доступні для укладання контрактів понад порогові значення:

- відкрита процедура;
- переговорна процедура без попередньої публікації;
- обмежена процедура;
- процедура конкурентного діалогу;
- конкурсна процедура із переговорами;
- процедура інноваційного партнерства, та
- конкурси дизайну.

Новий Закон запроваджує нову процедуру проведення конкурентних тендерів – конкурентну гнучку процедуру, яка вперше гарантує, що замовники можуть розробити конкурс відповідно до конкретних потреб свого контракту та ринку.

Існуватиме спеціальний режим для певних соціальних, медичних та освітніх послуг, конкретно визначених вторинним законодавством, які можуть закуповуватися як «Легкі контракти» (Light Touch). Це залишає органам влади можливість розробляти процедури закупівель, які більш підходять для цих видів послуг.

Закон також продовжує існуючу можливість резервувати певні контракти для взаємних державних послуг і постачальників робочих місць, які підтримуються.

⁸ [eSourcing NI \(bravosolution.co.uk\)](http://bravosolution.co.uk)

⁹ [European Dynamics - Welcome to eTendersNI](http://EuropeanDynamics.com)

Існує обмежена кількість обставин, за яких може виникнути необхідність укласти контракт без конкурсу. Закон встановлює їх, включаючи нові правила, що регулюють укладення контрактів з охорони життя та громадського порядку.

Процедури конкурсних торгів

Замовник повинен провести процедуру конкурсних торгів відповідно до оголошення про тендер та будь-якої пов'язаної з ним тендерної документації.

Процедура конкурсних торгів - одноетапна тендерна процедура без обмеження щодо того, хто може подавати тендерні пропозиції («відкрита процедура»), або таку іншу конкурентну тендерну процедуру, яку замовник вважає прийнятною для цілей присудження державного контракту («конкурентна гнучка процедура»).

Конкурентна гнучка процедура:

- може обмежити кількість постачальників, які беруть участь, загалом або стосовно окремих тендерних раундів чи інших процесів відбору;
- може передбачати уточнення критеріїв присудження;
- може не допускати участі постачальників, які не подали тендерну пропозицію в першому раунді тендеру або яких було виключено після попереднього раунду.

Конкурентна гнучка процедура може передбачати виключення постачальників:

- шляхом посилання на умови участі;
- шляхом посилання на проміжну оцінку тендерних пропозицій;
- які не є постачальниками зі Сполученого Королівства або державами-учасницями договору;
- які мають намір передати субпідряд виконання всього або частини контракту постачальнику, який не є постачальником зі Сполученого Королівства чи постачальником з договірних держав.

Повідомлення про завершення та відповідну тендерну документацію

Замовник повинен опублікувати тендерне повідомлення з метою:

- а) запрошення постачальників подати тендерну пропозицію в рамках відкритої процедури, або
- б) у разі конкурентної гнучкої процедури:
 - запрошення постачальників подати запит на участь у процедурі, або
 - якщо таке запрошення не зроблено, запрошення постачальників подати свою першу або єдину тендерну пропозицію як частину процедури.

Технічні специфікації.

Документи про закупівлю не можуть посилатися на дизайн, конкретну модель ліцензування або опис характеристик за обставин, коли вони можуть відповідним чином посилатися на продуктивність або функціональні вимоги.

Документація про закупівлю не може посилатися на стандарт Сполученого Королівства, якщо:

- стандарт приймає міжнародно визнаний еквівалент, або
- не існує міжнародно визнаного еквівалента.

Якщо закупівельна документація посилається на стандарт Сполученого Королівства,

вона повинна передбачати, що тендерні пропозиції, пропозиції чи заявки, які, на думку замовника, відповідають еквівалентному стандарту іншого штату, території чи організації штатів чи територій, розглядатимуться як такі, що задовольняють Стандарт Великої Британії.

Розглядаючи, чи є стандарт еквівалентним стандарту Сполученого Королівства, замовник може враховувати мету органу, посилаючись на стандарт (встановлений Британським інститутом стандартів. В основному розроблено для використання у Сполученому Королівстві або його частині).

Замовник може вимагати сертифікацію або інші докази, щоб переконатися в дотриманні стандарту або його еквівалент.

Якщо замовник не вважає це за необхідне для розуміння своїх вимог, закупівельна документація не може посилатися на:

- торгову марку, торгову назву, патент, дизайн або тип,
- місце походження, або
- виробника або постачальника.

В разі необхідності закупівельна документація також повинна передбачати, що тендери, пропозиції чи заявки, які демонструють еквівалентну якість або результативність, не будуть поставлені в невідповідне становище.

Строки мають бути однаковими для кожного постачальника.

Відкриті процедури

Контракт, який присуджується як light touch contract	Без мінімального періоду
Замовник вважає, що існує невідкладний стан, що означає, що 25-денний період участі є недоцільним	10 днів
Жодна з вищевказаних обставин не застосовується	25 днів

Переговорні процедури

Контракт, який присуджується як light touch contract присуджується контракт на комунальні послуги, або присуджується замовником, який не є центральним державним органом, і підпадає під узгоджений період тендеру <i>Якщо тендерні пропозиції можуть подавати лише попередньо відібрані постачальники</i>	Без мінімального періоду
---	--------------------------

Опубліковано кваліфікаційне повідомлення про планову закупівлю	10 днів
Замовник вважає, що існує терміновий стан, що означає, що будь-який інший застосовний мінімальний період тендеру є недоцільним	10 днів
Контракт присуджується на основі членства постачальників на динамічному ринку протягом	10 днів
Тендерні пропозиції можна подавати в електронному вигляді, а повідомлення про тендер і супутні тендерні документи надаються одночасно	25 днів
Тендерні пропозиції подаються в електронному вигляді, але повідомлення про тендер і відповідні тендерні документи не надаються одночасно	30 днів
Тендерні пропозиції не можна подавати в електронному вигляді, але повідомлення про тендер і супутні тендерні документи надаються одночасно	30 днів
Тендерні пропозиції не можуть бути подані в електронному вигляді, а повідомлення про тендер і супутні тендерні документи не надаються одночасно	35 днів

Критерії присудження

Беручи до уваги те, що одним з головних пріоритетів, заявлених Урядом щодо вдосконалення сфери публічних закупівель є підвищення ефективності використання бюджетних коштів, запроваджується зміна підходу до оцінки тендерів з принципу «найбільш економічно вигідний тендер» («the most economically advantageous tender» (MEAT) до принципу «найбільш вигідний тендер» («the most advantageous tender» (MAT)), що стимулюватиме нефінансовий підхід покупців: враховування національних та місцевих стратегій та стандартів, сталий розвиток, репутацію постачальника тощо.

Загальні положення про присудження контракту.

Встановлюючи часові обмеження замовник повинен, у відповідних випадках, враховувати:

- характер і складність укладеного контракту;
- потреба у відвідуваннях місць, фізичних перевірках та інших практичних кроках;
- потреба в субпідряді;
- характер і складність будь-якої зміни тендерного повідомлення або будь-якої пов'язаної тендерної документації;
- важливість уникнення непотрібної затримки.

Замовник, який укладає публічний договір, повинен оприлюднити детальне повідомлення про контракт:

- якщо це Light Touch контракт, до закінчення періоду в 120 днів, починаючи з дня укладення контракту;
- в іншому випадку до закінчення 30-денного періоду, починаючи з дня укладення контракту.

Замовник, який укладає державний контракт з орієнтовною вартістю понад 5 мільйонів фунтів стерлінгів, повинен опублікувати копію контракту:

- якщо це Light Touch контракт, до закінчення періоду в 180 днів, починаючи з дня укладення контракту;
- в іншому випадку до закінчення періоду в 90 днів, починаючи з дня укладення контракту.

Процедура контролю та оскарження.

Урядом Королівства передбачено створення нового відділу аналізу закупівель (PRU), який функціонуватиме в офісі Кабінету міністрів і складатиметься з невеликої групи державних службовців.

PRU і надалі зможе надавати ті ж послуги, що й Служба розгляду державних закупівель (PPRS) зараз. Підрозділ зможе розслідувати випадки поганої політики та практики, про які повідомляють постачальники, і давати неофіційні рекомендації так само, як це робить PPRS зараз, у тому числі щодо окремих активних закупівель.

Проте головна увага PRU буде зосереджена на вирішенні системних або інституційних порушень положень про закупівлі (тобто порушень, загальних для всіх замовників або регулярних з боку конкретного замовника). Щоб надати цю послугу, він в основному діятиме на основі звернень від інших державних відомств або даних, доступних на новій цифровій платформі, і матиме повноваження давати офіційні рекомендації, спрямовані на усунення цих незаконних порушень.

PRU консультуватиме та отримуватиме консультації від нестатутної комісії експертів із предметних питань, призначених Кабінетом Міністрів. Також він здійснюватиме нагляд за закупівлями, що підпадають під дію нового режиму закупівель, включаючи комунальні послуги та концесійні контракти, але не ті комунальні послуги, які діють за спеціальними або виключними правами.

Для того, щоб підрозділ покращив відповідність новому режиму закупівель на ширшій основі, законодавство надасть обмежені повноваження та обов'язки щодо дослідження функцій закупівель замовників, які підпадають під нове законодавство про закупівлі (за винятком приватних комунальних підприємств, які діють за спеціальними або виключними правилами) і, якщо виявлено випадки невідповідності, забезпечити механізм для забезпечення майбутнього дотримання вимог замовниками.

Міністр Кабінету міністрів уже має повноваження відповідно до статті 40 Закону про малий бізнес, підприємництво та зайнятість 2015 року (SBEEA) для розслідування виконання замовником відповідних функцій, пов'язаних із закупівлями. Ці повноваження будуть скасовані з SBEEA та включені та доповнені новим законодавством про закупівлі. Міністр матиме повноваження діяти за результатами цих розслідувань шляхом видання звітів і рекомендацій.

Таким чином нове законодавство передбачає:

- надати міністру загальні повноваження щодо розслідування функцій закупівель, які виконуються замовниками, які підпадають під дію законодавства;
- покласти на замовників загальний обов'язок співпрацювати з розслідуванням;
- покласти на замовників у рамках розслідування обов'язок відповісти протягом 30 днів на повідомлення із запитом на інформацію або документи;
- передбачити, що міністр може публікувати результати розслідувань.

Після розслідування підрозділ може надати рекомендації органам-замовникам з метою покращення дотримання функцій закупівель за новим режимом. Ці рекомендації не стосуватимуться конкретних рішень щодо закупівель (наприклад, підрозділ не може рекомендувати укладення конкретного контракту з певним постачальником або внесення змін до конкретних критеріїв присудження для конкретної закупівлі). Натомість вони будуть зосереджені на діях, спрямованих на забезпечення відповідності в майбутньому. Приклади дійсних рекомендацій можуть включати перегляд місцевих операційних процедур, які були визнані дискримінаційними, або додаткове навчання персоналу закупівель методології оцінки.

Організація-замовник, на яку поширюються ці рекомендації щодо забезпечення дотримання законодавства, буде зобов'язана виконувати їх (якщо вони не можуть вжити достатніх альтернативних заходів) і надавати звіти про хід виконання цих рекомендацій.

Що стосується нецентрального державного замовника, використовувати повноваження будуть лише за згодою відповідного міністерського відомства, відповідального за сектор, у якому працює замовник. Приватні комунальні підприємства, які діють на основі спеціальних або виключних прав, продовжуватимуть контролюватися існуючими регуляторними органами. Однак підрозділ може взаємодіяти з відповідним регулюючим органом через існуючі механізми управління для обміну відповідною інформацією, якщо це доцільно.

Підрозділ може виявити загальні моделі невідповідності низці замовників, які можна вирішити за допомогою законодавчих інструкцій. У законопроекті буде введено повноваження, які дозволять міністру Кабінету міністрів публікувати законодавчі вказівки, які замовники будуть зобов'язані враховувати під час виконання функцій із закупівель відповідно до законодавства.

Особливості.

Наразі ринок публічних закупівель Королівства та його регулювання знаходяться на фінальній стадії узгодження з принципово новим законодавством, що потребує уважного вивчення деталей (як то плата за подачу оскарження, участь в тендері тощо) та спостереження. Беручи до уваги ємність, розвиненість та, в тому числі, тісні двосторонні економічні та політичні взаємовідносини, ринок публічних закупівель Королівства є досить привабливим для українських постачальників, незважаючи на тепер вже принципово нову і дуже відмінну, як від європейської так і від української, правової основи та регулювання.